

工行临沂市中支行

成功落地系统内首笔“产业e贷”

本报讯 今年以来,工行临沂市中支行贯彻落实金融“五篇大文章”战略部署,锚定“践行普惠金融 服务实体经济”工作目标,立足资源禀赋,坚持特色发展,将非标准化普惠金融产品作为支行业务发展的有力抓手,精准服务产业集群内优质企业,于5月13日成功落地全市系统内

首笔“产业e贷”300万元,用优质产品为实体经济提供金融助力。

高度重视,精准服务目标客群。研读融资方案,根据前期类似产品经验加快掌握企业准入标准、明确产品特色亮点、梳理信贷资料清单。全员协作营销产业集群相关企业,以产品具备客群

范围广、使用成本低、授信额度高等核心优势打通营销堵点,迅速服务目标企业并开展实地考察。

合理摆布,聚焦业务效率提升。剖析业务流程,明确阶段性工作重点,用心服务企业。加快做好额度测算,认真答复审查便函,通过系统知识库、工银服务

助手、行内业务咨询等方式及时解决放款难题,序时完成贷款发放。

示范引领,加快普惠拓户增量。充分发挥榜样带头作用,全面总结工作经验,积极组织业务学习,强化信贷队伍建设,切实推动“产业e贷”在全行的复制推广,形成良好示范效应。以该

产品为宣传亮点有效提质扩面,深入挖掘产业集群的市场潜能,争揽产业链优质客户。

下一步,该行将进一步加强银政合作,有效触达重点产业上下游客户,扩大“产业e贷”业务覆盖面,以优质信贷服务为小微企业纾困解难,助力区域产业集群高质量发展。(梁克水 刘文卿)

临商银行

举行红色家风

趣味活动

本报讯 5月24日,临商银行热闹非凡,一场别开生面的“童心向党”家庭家教家风建设趣味活动在此举行,30余名学龄前儿童在父母的陪伴下,一同开启了一段穿越时空的红色家风奇妙之旅。

活动现场,临商银行员工与孩子们携手“童”行,加油声、喝彩声交织成一片欢乐的海洋,家风传承在热烈氛围中悄然润泽人心。在“护送军粮”环节,员工与孩子们齐心协力、一往无前;“巧运物资”时,大家梯次接力、众志成城,再现了当年军民紧密配合运送物资的感人场景;“极速营救”考验着彼此的默契,参与者取长补短、密切配合,彰显出团结协作的强大力量;在“拔河比赛”中,所有人竭尽全力、能拼善赢,现场气氛被推向高潮。

此次活动内容丰富多样,将趣味性 with 教育性完美融合,充分展示了临商银行强大的向心力以及临商家庭的高度凝聚力。

(牛雅静)

本报讯 为庆祝第四个“5·15临沂人才日”,全面营造尊才、爱才、敬才的浓厚氛围,为人才提供各类优质金融服务产品,日前,临沂市委金

融办开展“5·15临沂人才日”金融政策宣传活动。

活动现场,各单位、各金融机构精心布置了专属展位,通过发放宣传册、面对面交流等方

式,向市民和企业、商户详细介绍了普惠金融政策、特色金融产品和防范非法集资知识。针对有贷款融资需求的企业和个体,工作人员以通俗易懂的方式,重点

讲解了“人才贷”“科创贷”“专精特新贷”等特色金融产品,为小微企业和个体工商户解答融资问题。

(本通)

市委金融办开展“人才日”金融政策宣传活动

建行临沂启阳支行开展反赌反诈宣传活动

本报讯 为积极响应社会需求,在全社会营造浓厚的反赌反诈氛围,建行临沂启阳支行迅速行动,于近期组织开展了反赌反诈主题宣传活动。

活动伊始,建行临沂启阳支行利用晨会时间,由网点主管带领全体员工深入学

习网点涉赌涉诈工作提示,精准传达上级文件精神与工作要求,确保每位员工都深刻认识到反赌反诈工作的重要性。会后,一支以网点负责人为组长、网点营运主管为副组长、所有员工为组员的宣传小组迅速成立,大家分工明确,积极投入到宣传活动筹备中。

该行首先在网点公众教育区、大堂客户等候区、柜台等显著位置精心布放反赌反诈宣传折页,让客户一进入网点便能感受到浓厚的宣传氛围。员工结合近期频发的典型案例,用通俗易懂的语言为客户详细传授识别和防范电信网络诈骗的实用方法。此外,网点员工充分借助

朋友圈、企业微信等线上渠道,广泛转发、分享反赌反诈相关内容,极大地扩大了宣传覆盖面。考虑到网点毗邻中学,该行还抓住每日中午家长接送孩子的黄金时段,在网点门口安排专人向家长发放宣传折页,并进行现场讲解,有效提升了家长群体的防骗意识。

(王雪)

罗庄农商银行当好创业青年的“钱袋子”和“智囊团”

本报讯 “多亏了农商银行那30万元贷款,让我赶在旺季前把隔壁的店面也租下来了。”擦着额头的汗水,这个90后小伙脸上洋溢着满足的笑容。

去年,小孙的水果店已开业两年,积累了不少老客户,眼看着夏季销售旺季将至,想扩大经营却苦于没有周转资金。罗庄农商银行客户经理在“千企万户大走访”中了解到这一情况,立即展开调查。通过分析店铺的流水、存货周

转率和小孙的信用记录,短短几天就为他办理了30万元的“创业担保贷”。有了这笔资金,小孙不仅扩大了店面,还购置了专业的冷藏设备。在罗庄农商银行的建议下,小孙加入了“罗庄商户联盟”,通过银行搭建的交流平台,与其他商户共享采购资源,进一步降低了成本。

无独有偶,青苗家庭农场主理人小赵也是罗庄农商银行行政策的受惠者。“父母种了十多年铁皮柿子,我想用学到的知识把这份事业做得更好。”小赵的创

业计划很明确:打造“种植+观光+电商”的现代农业模式。但前期投入太大,购买脱毒种苗、有机肥料已经花光了积蓄,直播间建设和自助厨房项目被迫搁置。罗庄农商银行了解到这一情况后,立即启动“创业担保贷”绿色通道。有了资金支持,她不仅建起了专业直播间,还购置了自助厨房的烹饪器具。

青年创业者最缺的往往不只是资金,还有经验和信心。长期以来,罗庄农商银行始终秉持不仅当好“钱袋子”,更要

做好“智囊团”的服务理念,为青年创业者提供从资金支持到经营指导的全方位陪伴。该行打造“青年创业服务站”,派客户经理定期驻点办公,上门服务,加强业务配套,充分运用就业帮扶政策和金融产品,财政贴息降低资金成本,创新推出“创业导师”制度,邀请成功企业家为贷款客户提供经营指导,既给资金,又送智慧,全力为返乡创业青年“铺路搭桥”。

(姜慧萍)

农行莒南支行

志愿服务到地头

金融甘霖润瓜田

本报讯 仲夏时节,在莒南县石莲子镇,一场别开生面的西瓜节,让当地瓜农喜上眉梢。近日,农业银行莒南县支行开展志愿服务,以“惠农同行,瓜甜万家”为主题,将金融服务的触角延伸至田间地头,通过场景化服务与精准对接,为乡村振兴注入澎湃动能,绘就了一幅“产业兴、百姓富、乡村美”的生动图景。

活动现场,农行莒南支行设立集政策咨询、业务办理、产品推介于一体的“惠农金融服务专区”。针对西瓜种植户、合作社及涉农企业的差异化需求,工作人员通过发放产品折页、现场答疑等方式,重点讲解“惠农e贷”“乡村振兴信用卡”等特色产品,并结合典型案例解析农业银行在支持西瓜早熟品种培育、冷链物流建设等环节的金融扶

持举措。

“从育种到冷链,农行的支持让咱的西瓜走得更远!”在“瓜田故事会”环节,种植大户李大姐分享了农行莒南支行助力其引进早熟品种、完善西瓜全产业链发展的经历。现场同步开设“普惠金融小课堂”,通过趣味问答、情景模拟等形式普及防范非法集资、识别金融诈骗等知识,引导群众树立理性投资理念,筑牢金融安全防线。

此次活动不仅彰显了农行莒南支行扎根“三农”、服务县域的责任担当,更以接地气的方式将金融服务送到田间地头,有效提升了农户对普惠金融的认知度与获得感。下一步,农行莒南支行将聚焦甜瓜、花生、茶叶等县域特色产业,创新金融服务方式,为绘就产业兴旺、百姓富足的乡村振兴新画卷贡献农行力量。

(薛冰慧)

临商银行河东支行

优质服务擦亮为民底色

本报讯 一直以来,临商银行河东支行坚守“以客户为中心”理念,通过优化服务体系、升级适老设施、强化技能培训,让金融服务既有速度更有温度,持续擦亮为民底色。

支行从厅堂环境和基础设施入手,开展“治顽疾”服务规范巩固提升活动,解决服务问题,完善网点服务管理体系,推进优质服务规范化、标准化、常态化,打造客户认可的服务窗口。

针对老年客户,支行进行软硬件适老化改造,配备爱心座椅、老花镜等设施,开设“绿色通道”。组织专项培训,通过角色扮演等方式,提升员工服务老年客户

的能力,增强老年客户信

任。

支行依托晨夕会等组织员工学习服务规定,强化文明用语、服务手势等规范。开展自查自纠,对比先进找不足,表彰优秀员工,形成“比学赶超”氛围,提升员工服务本领。

“服务无止境,提升在路上。”下一步,临商银行河东支行将夯实服务根基,通过美化环境、规范形象等举措,不断提升客户体验,以优质服务为地方经济高质量发展作出贡献。(唐来芳)

临沂市银行业协会

文明健康 有你有我

爱 国

民 俗

我们的节日

端午

